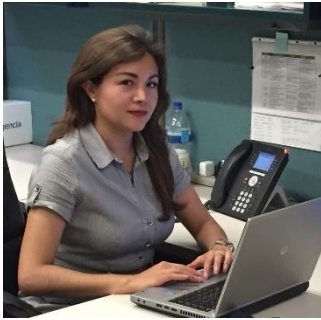


DANAE VARGAS PARRA



Mujer apasionada e intensa, alegre, analítica y entregada, convencida de que el esfuerzo y dedicación son la base para alcanzar nuestros objetivos.

MISIÓN PROFESIONAL

Ser una profesionista reconocida dentro de una empresa que me permita crecer y desarrollarme profesionalmente y personalmente, contribuyendo así al éxito de la misma.

PARTICIPACIÓN EN CURSOS

- **Ene – Feb 2015** **Curso de Liderazgo para Funcionarios del Gobierno de Morelos**
Presentación de caso real respecto a la Transformación y Cambio de Liderazgo en BBVA Bancomer
- **Junio 2014** **Taller Valores de Futuro “El dinero en nuestras vidas” para Becarios de 1° a 3° de Secundaria**
Taller de 2 sesiones para sensibilizar a estudiantes-becarios de Fundación Bancomer provenientes de varias escuelas de municipios participantes para sensibilizarlos respecto al valor del dinero y la importancia en su vida futura, como parte de sus metas de vida, el cuidado del gasto y la importancia del ahorro.

EXPERIENCIA LABORAL

- **Marzo 2014 – a la fecha** **Grupo Financiero BBVA Bancomer**
Banca Comercial

Asesor Staff Apoyo Red Banca Comercial

Consolidar la información proveniente de las Direcciones de Promoción y de Riesgos los Planes Comerciales de cada una de las Divisiones de la Red Comercial, certificando la estandarización de las estrategias de gestión, así como su cumplimiento y evaluación.

Coadyuvar con las Direcciones de Promoción Divisionales y JPN en la implantación de acciones específicas enfocadas a expandir las mejores prácticas comerciales y de servicio definidas por la Dirección.

Gestionar la recepción de información proveniente de las Divisiones (competencia, mercado, procesos) con el propósito de coadyuvar en la propuesta de mejoras a los Segmentos y Áreas de producto.

Gestionar integralmente la solución de aclaraciones y/o reclamaciones especiales provenientes de Vicepresidencia y DG de la Banca Comercial asegurando la conformidad del cliente.

- **Enero 2012 – Marzo 2014 Grupo Financiero BBVA Bancomer
Banca Comercial**

Asesor de Oferta de Productos de Captación

Desarrollar estrategias comerciales orientadas a productos de captación que constituyen ofertas de valor que permitan el crecimiento del Negocio Personal

Diseñar campañas de productos de captación que generen vinculación e incremento en la rentabilidad de los clientes, dando soporte para la ejecución comercial a la Red de Banqueros

Desarrollar herramientas de venta y material de consulta para la Red de Banqueros Personales

Capacitación de productos de inversión: Fondos e instrumentos a plazo

Capacitación nuevos productos vista: Cuentas de cheques y ahorro

- **Abril – Diciembre 2011 Grupo Financiero BBVA Bancomer
Banca Comercial**

Consultor Banca Personal

Desarrollar estrategias de comunicación orientadas a la creación de campañas y comercialización de los productos del Negocio Personal

Coordinar e implementar el plan de Formación de los Banqueros del Negocio Personal

Administrar la plantilla de Banqueros del Negocio Personal

- **Julio 2007 – Marzo 2011 Grupo Financiero BBVA Bancomer
Banca Hipotecaria**

Ejecutivo Sr. de Promoción Empresarial

Atención y Servicio a Desarrolladores de Vivienda

Promoción de Créditos Empresariales a los Desarrolladores de Vivienda

Análisis Financiero y Comercial de proyectos de Inversión Inmobiliarios

Administración y Seguimiento de Cartera de Clientes Promotores

- **Julio 2006 – Febrero 2007 Promociones Marriott S.A. de C.V.**

Marriott Vacation Club Internacional

International Owner Counselor

Atención y Servicio a Clientes de México y Latinoamérica propietarios de Vacation Club

Administración de Cartera de Clientes Propietarios-Internacionales

Asesoría en Planeación de Viajes Internacionales

- **Junio 2005 – Abril 2006 Aerovías de México S.A. de C.V.**

Aeromexico

Coordinador Programa Amigos en Conexión

Atención y Servicio a Clientes de Aeromexico en conexión de Vuelos Internacionales

Coordinación de equipo de asesores de atención del Programa Amigos en Conexión

OTROS TÍTULOS

- **Agosto 2013 Asociación Mexicana de Intermediarios Bursátiles**

Certificación como Asesor en Estrategias de Inversión

- **Febrero 2013 Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey**

Diplomado en Marketing

ESCOLARIDAD

- **2002 – 2006 Instituto Politécnico Nacional**

Escuela Superior de Comercio y Administración Unidad Tepepan

Licenciatura en Relaciones Comerciales

Titulado con Honores por Excelencia Académica

Miembro del Consejo Técnico Consultivo Escolar

- **1999 – 2002**

**Instituto Politécnico Nacional
C.E.C.Y.T 13 “Ricardo Flores Magón”**

Técnico en Administración de Empresas

Titulado con Honores por Excelencia Académica

IDIOMAS

Inglés – nivel Intermedio

Francés – nivel Básico

PAQUETES INFORMATICOS

Office: Outlook, Excel, Word, Power Point, Access

Plataforma Unificada GFB BBVA Bancomer

INTERESES

Me interesa trabajar en áreas de desarrollo de productos, clientes, gestión comercial y relaciones públicas. Me gusta todo lo relacionado con el Marketing Estratégico, me encanta viajar, y conocer a nuevas personas. Busco una oportunidad para aplicar mis conocimientos y experiencia laboral en posiciones que enriquezcan mi desarrollo profesional. Siempre trato de dar lo mejor de mí, soy una persona muy ambiciosa porque tengo muchos sueños y metas que alcanzar y estoy segura que con esfuerzo y dedicación todo puede lograrse.

Me encanta cantar, bailar, ir al cine y leer, particularmente revistas y/o libros de Negocios.